

Ooredoo (ش.م.ق.ع)

**أداء قوي خلال العام المالي 2023 مع نمو إيرادات مجموعة Ooredoo بنسبة 2% ونمو الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 4% الأرباح الصافية المعلنة تسجل مستوى قياسياً بلغ 3.0 مليار ر.ق مجلس الإدارة يقترح توزيع أرباح بواقع 0.55 ر.ق للسهم الواحد، بزيادة 28%**

**الدوحة، قطر – 12 فبراير 2023:** أعلنت Ooredoo (ش.م.ق.ع)، ورمز تداولها ORDS، اليوم عن نتائجها المالية للعام المنتهي في 31 ديسمبر 2023.

## **المؤشرات المالية للعام المالي 2023:**

- نمو الإيرادات بنسبة 2% لتصل إلى 23.2 مليار ر.ق
- زيادة الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 4% لتصل إلى 9.7 مليار ر.ق مع تحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين ليصل إلى 42% بزيادة تبلغ نقطة مئوية واحدة
- صافي الربح المعدل يصل إلى 3.3 مليار ر.ق بزيادة بنسبة 16%
- بلغ الإنفاق الرأسمالي 2.8 مليار ر.ق مع كثافة إنفاق رأسمالي مستقرة
- نمو قوي في التدفق النقدي الحر المعدل بنسبة 6% ليصل إلى 6.8 مليار ر.ق
- توسعت قاعدة العملاء (متضمنة عملاء (IOH) Indosat Ooredoo Hutchison) لتصل إلى 156.4 مليون.
- المجموعة تحقق أهدافها المالية لعام 2023.

التحليل من بداية العام وحتى تاريخه			التحليل ربع السنوي			النتائج الموحدة للمجموعة
نسبة التغيير %	العام المالي 2022	العام المالي 2023	نسبة التغيير %	الربع الرابع 2022	الربع الرابع 2023	
%2	22,698	23,164	%1	5,845	5,923	الإيرادات (مليون ر.ق)
%4	9,375	9,717	%4	2,238	2,326	الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (مليون ر.ق)
1 نقطة مئوية	%41	%42	1 نقطة مئوية	%38	%39	قماش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (%)
%5	9,129	9,623	%2	2,238	2,289	الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين (مليون ر.ق) - المعدلة
%28	2,360	3,016	%27	277	352	صافي الربح المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)
%16	2,821	3,279	%8	687	745	صافي الربح المعدل المخصص لمساهمي Ooredoo (مليون ر.ق)
%3	2,729	2,821	%5	1,174	1,229	الإئفاق الرأسمالي (مليون ر.ق)
-	%12	%12	-	%20	%21	معدل الإئفاق الرأسمالي/الربح (مليون ر.ق)
%6	6,401	6,802	-	1,064	1,060	التدفق النقدي الحر المعدل (مليون ر.ق)
%3	56.0	57.6	%3	56.0	57.6	عدد العملاء (مليون)
%1-	158.2	156.4	%1-	158.2	156.4	عدد العملاء (مليون) (متضمناً IOH)

وتعليقاً على النتائج، قال سعادة الشيخ/ فيصل بن ثاني آل ثاني، رئيس مجلس إدارة مجموعة Ooredoo: "تحرص Ooredoo على الارتقاء بالتجربة الرقمية للعملاء وتحقيق قيمة أعلى للمساهمين. ولقد وصلنا خلال عام 2023 تقديم أفضل خدمات اتصالات في القطاع وتوفير تجربة عملاء متميزة من خلال الاستثمار في قدراتنا والبنى التحتية التي لدينا. ولقد حققنا نتائج مالية متميزة مع ارتفاع الإيرادات بنسبة 2% لتصل إلى 23.2 مليار ر.ق، فيما ارتفع صافي الربح بنسبة 28% ليصل إلى 3.0 مليار ر.ق، وهو أعلى مستوى تاريخي.

ويسرني أن أعلن بأن مجلس الإدارة سيوصي بتوزيع أرباح نقدية بواقع 0.55 ر. ق للسهم الواحد تماشياً مع سياسة توزيع الأرباح المستدامة والتقدمية وذلك في الاجتماع السنوي للجمعية العمومية الذي سينعقد في شهر مارس المقبل.

تعد جهود التحول الرقمي المستمرة التي نبذلها من أسباب نجاحنا وتزيد من مرونتنا ما يمكننا من الاستفادة من الفرص المتاحة في الأسواق، وترسيخ موقعنا لتحقيق مزيد من النمو المستدام طويل الأمد. إن مرونتنا وقدرتنا على التأقلم مع طبيعة التغير السريعة للأسواق تضمن لنا النجاح المستمر وتحقيق إيرادات قوية.

وسنواصل في الفترة المقبلة التزامنا بمسارنا الاستراتيجي الذي سيتيح لنا توفير رأس المال وتحسين القيمة للمساهمين بما يعزز مكانتنا بصفتنا شركة رائدة في القطاع".

كما علق السيد عزيز العثمان فخرو العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لمجموعة Ooredoo على النتائج بقوله: "لقد كان 2023 عاماً متميزاً بالنسبة لنا إذ نجحنا في تحسين موقعنا المالي وحققنا تقدماً ملموساً في أولوياتنا الاستراتيجية.



وحققنا نتائج مالية تتماشى مع أهدافنا المالية لعام 2023، إذ نمت الإيرادات بنسبة 2% لتصل إلى 23.2 مليار ر.ق، كما سجلت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين زيادة بنسبة 4% لتصل إلى 9.7 مليار ر.ق، وتحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنقطة مئوية واحدة ليصل إلى 42% بفضل النمو الأساسي القوي، ومعايير ضبط التكاليف المطبقة.

ويرجع الفضل في النمو الذي تحقق خلال العام إلى الأداء القوي في كل من العراق والكويت والجزائر والمالديف.

وسجلت المجموعة نمواً في صافي الأرباح العادية بنسبة 28% لتحقيق أعلى مستوى لها على الإطلاق، حيث بلغ صافي الأرباح 3.0 مليار ر.ق، إلى جانب زيادة التدفق النقدي الحر المعدل بنسبة 6% ليصل إلى 6.8 مليار ر.ق مسجلاً بذلك ارتفاعاً قياسياً.

كما أعلننا عن تأسيس أكبر شركة أبراج مستقلة بالشراكة مع مجموعة زين وشركة (TASC) Towers Holding تبلغ قيمتها 2.2 مليار دولار أمريكي، الأمر الذي يعد إنجازاً لافتاً.

ويأتي تحقيق هذه النتائج ثمرة لعمل الفريق وإنني فخور جداً بطواقم عملنا لتفانيها الكبير.

ونتطلع في الفترة المقبلة إلى تعزيز الكفاءة التشغيلية خلال سعيينا لتحقيق الربحية وتوليد الدخل، ودفع أولوياتنا الاستراتيجية بالتزامن مع تحولنا إلى المزود الرائد للبنية التحتية الرقمية في المنطقة."

## نظرة استراتيجية

تواصل مجموعة Ooredoo الالتزام بالعمل وفقاً لاستراتيجيتها التي تتمحور حول خمسة أركان أساسية هي: توفير تجربة عملاء استثنائية، وتمكين طواقم عملنا ورعاية المواهب المتميزة، ودفع الابتكار بصفتنا شركة اتصالات ذكية، ومواصلة التطوير وتدعيم عملياتنا الجوهرية، وتعزيز محفظتنا التي تركز على القيمة.

وقامت مجموعة Ooredoo في 6 ديسمبر 2023 باستضافة فعالية "يوم أسواق المال" السنوية التي استعرضت خلالها آخر التطورات المتعلقة بالتقدم المحرز بخصوص الأركان الاستراتيجية الخاصة بالمجموعة والمتعلقة بالأبراج ومراكز البيانات والتكنولوجيا المالية (للاطلاع على المواد المتعلقة بالفعالية: [CMD](#)).

شركة الأبراج TowerCo



في الخامس من ديسمبر 2023، أعلنت مجموعة Ooredoo ومجموعة زين وشركة TASC Towers Holding عن التوقيع على اتفاقيات نهائية لتأسيس أكبر شركة أبراج في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ومملوكة بحصص نقدية وأسهم بين الأطراف الثلاثة. وجسدت هذه الاتفاقية قيمة أصول الأبراج التي تمتلكها المجموعة.

### أبرز نقاط الصفقة

- مجموعة Ooredoo ومجموعة زين وشركة TASC Towers Holding تؤسس أكبر شركة أبراج في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا قيمتها 2.2 مليار دولار أمريكي.
- تتعلق الصفقة بأصول الأبراج في كل من قطر والكويت والأردن والعراق والجزائر وتونس.
- الاستحواذ على أصول تضم نحو 30,000 برجاً ودمجها سيسهم في تحقيق هيكل رأس مال أكثر كفاءة وسيدعم المستقبل الرقمي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.
- يوفر نموذج تشغيل هذه الشركة المستقلة بنية تحتية خاملة مقدمة كخدمة ويدعم تقليل الأثر الكربوني لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.
- من المتوقع أن تحقق الأسواق المدمجة في كل من قطر والكويت والأردن والعراق والجزائر وتونس إيرادات معدل تشغيل تصل إلى نحو 500 مليون دولار أمريكي سنوياً.
- ستمتلك مجموعة Ooredoo حصة تبلغ 49.3% من حصص شركة الأبراج المستقلة.

للاطلاع على البيان الصحفي الكامل يرجى زيارة رابط خبر: [شركة الأبراج](#).

### مراكز البيانات

حققت مجموعة Ooredoo تقدماً ملموساً بخصوص فصل مراكز بياناتها بهدف دمجها في كيان قائم بذاته. وتم فصل مراكز البيانات في كل من قطر وتونس، ومن المتوقع استكمال فصل مراكز البيانات في كل من الكويت والعراق خلال النصف الأول من عام 2024.

وتضم المجموعة في مناطق عملياتها 23 مركز بيانات نشط.

وتهدف خطوة فصل مراكز البيانات إلى توسيع القدرات لتصل إلى 120 ميغاوات مع استثمار تبلغ قيمته 1 مليار دولار أمريكي على المديين المتوسط والطويل. ونظراً لكونها الشركة الرائدة في مناطق عملياتها، فإن مجموعة Ooredoo تتمتع بالقدرات اللازمة لتلبية الاحتياجات المتنامية للخدمات السحابية المحلية.

### التكنولوجيا المالية



تم تأسيس شركة Ooredoo Financial Technology International (OFTI) لتكون شركة تكنولوجيا مالية قابضة مملوكة بالكامل من قبل المجموعة. وكان قد تم في وقت سابق فصل شركة التكنولوجيا المالية في قطر حيث سيتم إدراجها تحت مظلة شركة قابضة للتكنولوجيا المالية في وقت لاحق من العام الجاري. وتخطط المجموعة للقيام بعملية فصل مماثلة أخرى في المالديف.

كما تقدمت المجموعة في عام 2023 للحصول على ترخيص "المدفوعات المقدمة كخدمة" (PSP) في عُمان، وحصلنا على الموافقة المبدئية من البنك المركزي. وإننا حالياً في مرحلة الاختبار من أجل الحصول على الموافقة النهائية وإطلاق منتجات التكنولوجيا المالية الخاصة بنا في عُمان. وستواصل المجموعة تقديم طلبات الحصول على تراخيص مماثلة في كل من الكويت والعراق وتونس خلال العام الجاري.

وتهدف شركة Ooredoo الدولية للتكنولوجيا المالية Ooredoo Financial Technology International (OFTI) إلى تمكين الأفراد والمؤسسات مالياً في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

## نظرة على الأداء المالي

### الإيرادات

سجلت الإيرادات نمواً تجاوز ما كان مخططاً له خلال العام المالي 2023 وبلغ 2% لتصل الإيرادات إلى 23.2 مليار ر.ق (مقارنة بـ 22.7 مليار ر.ق خلال عام 2022) وذلك بفضل استمرار النمو في كل من العراق والجزائر والكويت والمالديف. وتمت معادلة هذا النمو جزئياً بالانخفاض في الإيرادات في قطر وتونس، وبسبب تراجع سعر الصرف في كل من ميانمار وفلسطين.

### الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين وهامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين

أدى تركيز مجموعة Ooredoo على تحقيق الربحية إلى تسجيل الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين زيادة بنسبة 4% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 9.7 مليار ر.ق، مع تسجيل هامش للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين لزيادة بنقطة مئوية واحدة ليصل إلى 42% وذلك بفضل النمو القوي في إيرادات الخدمات ومعايير ضبط التكاليف المطبقة.



وتتمت معادلة التحسن الملموس في الأرباح في كل من العراق والجزائر والكويت بالانخفاض الجزئي في الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين في كل من قطر وعمان وتونس.

## صافي الربح

سجل صافي الربح زيادة بنسبة 28% مقارنة بالعام السابق ليصل إلى 3.0 مليار ر.ق (مقارنة بـ 2.4 مليار ر.ق في عام 2022).

كما سجل صافي الربح المعدل زيادة بنسبة 16% مقارنة بالعام السابق ليصل إلى 3.3 مليار ر.ق، مقارنة بـ 2.8 مليار ر.ق في العام المالي 2022. ويمثل صافي الربح المعدل صافي الربح الذي يتم تعديله وفقاً لكل من أثر سعر الصرف، وانخفاض القيمة، والعناصر الاستثنائية (446 مليون ر.ق مكاسب القضية القانونية للشركة الوطنية للاتصالات المتنقلة NMTC؛ ومكاسب الاكتتاب الأولي العام في شركة ميزة والتي بلغت 139 مليون ر.ق؛ ومبلغ 56 مليون ر.ق من مكاسب صفقة بيع أبراج الاتصالات ومبلغ 37 مليون ر.ق من مكاسب فصل مراكز البيانات في إندونيسيا).

وتجسد أرقام النمو القوي لصافي الربح التركيز المتواصل للمجموعة على الربحية وعلى الإدارة الفعالة لعملياتها.

## الإنفاق الرأسمالي

وصل الإنفاق الرأسمالي لمجموعة Ooredoo إلى 2.8 مليار ر.ق خلال العام المالي 2023، بزيادة بنسبة 3% مقارنة بالعام السابق.

## التدفق النقدي الحر

أظهر التدفق النقدي الحر المعدل زيادة ملموسة بنسبة 6% مقارنة بالعام السابق ليصل إلى 6.8 مليار ر.ق، حيث كان مدفوعاً بارتفاع الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين.

وساهم الأداء القوي في كل من شركائنا في العراق والكويت والجزائر والمالديف بشكل إيجابي في زيادة التدفق النقدي الحر الناتج خلال العام.

## الدين



حافظت مجموعة Ooredoo على تصنيف استثماري مرتفع وقوي خلال عام 2023، مع معدل صافي دين/إيرادات وأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين يبلغ  $0.7 \times$  والذي يقل عن المعدل المحدد من قبل مجلس الإدارة والذي يتراوح ما بين  $1.5 \times$  و  $2.5 \times$ . بالإضافة إلى ذلك، فإن الوضع المالي للمجموعة يتمتع بالحماية من مخاطر أسعار الفائدة، إذ أن نحو 96% من الديون هي بأسعار فائدة ثابتة، كما تمتلك المجموعة سيولة قوية مع احتياطات نقدية تبلغ 10.5 مليار ر.ق. وتسهيلات غير مسحوبة تبلغ 5.0 مليار ر.ق.

## قاعدة العملاء

أضفت معظم شركات المجموعة عملاء جدد إلى شبكاتها لتصل قاعدة العملاء الموحدة للمجموعة إلى 57.6 مليون عميل ما يمثل نمواً بنسبة 3% مقارنة بالعام السابق. ومع احتساب عملاء Indosat Ooredoo Hutchison (IOH) فقد نمت قاعدة العملاء لتصل إلى 156.4 مليون عميل.

## الأرباح الموزعة

سيوصي مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بواقع 0.55 ر. ق للسهم الواحد وذلك في الاجتماع السنوي للجمعية العمومية الذي سينعقد في شهر مارس 2024. ويمثل هذا التوزيع زيادة بنسبة 28% مقارنة بالعام السابق، ويعكس مدفوعات بنسبة 59% من الأرباح المعدلة وذلك تماشياً مع سياسة توزيع الأرباح. وتتمتع مجموعة Ooredoo بسياسة توزيع أرباح مستدامة وتقدمية تهدف إلى دفع ما يتراوح بين 40-60% من الأرباح المعدلة.

## نظرة على الأداء التشغيلي لشركات المجموعة

### الشرق الأوسط

#### Ooredoo قطر

نجحت Ooredoo قطر في زيادة قاعدة عملائها بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق (باستثناء الخطوط المباعة خلال كأس العالم 2022) لتصل إلى 3.0 مليون عميل وذلك على الرغم من تحديات البيئة التشغيلية (التراجع الطفيف في الأنشطة الاقتصادية وزيادة المنافسة في قطاع الجوال).



وحققت Ooredoo قطر إيرادات بلغت 7,286 مليون ر.ق (مقارنة بـ 7,960 مليون ر.ق خلال عام 2022)، والذي يعكس على أساس التقارير انخفاضاً بنسبة 8% مقارنة بالعام السابق إذ أن نتائج عام الأساس 2022 شهدت ارتفاعاً ملحوظاً بسبب كأس العالم. وقررت الشركة خلال العام تخفيض حجم قطاع مبيعات المنتجات ذات هامش الربح المنخفض جداً، وفصل Ooredoo للخدمات العالية. ومع إجراء مقارنة بالمثل واستثناء تأثير كأس العالم 2022، فإن الإيرادات بقيت ثابتة.

كما انخفضت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 6% لتصل إلى 3,603 مليون ر.ق بسبب قاعدة المقارنة الأعلى والتأثيرات لمرة واحدة. وبإجراء معادلة وفقاً للعناصر المسبوقة سابقاً والمخصصات لمرة واحدة، فإن الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين انخفضت بنسبة 1% مقارنة بالعام السابق.

وسجلت الشركة هامشاً قوياً للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 49% بزيادة بنقطة مئوية واحدة مقارنة بالعام السابق.

## Ooredoo الكويت

سجلت Ooredoo الكويت أداءً قوياً خلال العام بفضل دعم الكفاءة التشغيلية. وأسهم التركيز على الربحية في تعزيز موقع Ooredoo الكويت في المركز الثاني من حيث الحصة السوقية للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين الأمر الذي يعد إنجازاً لافتاً لها.

ونمت الإيرادات بنسبة 4% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 2,914 مليون ر.ق، مدعومة بارتفاع إيرادات الخدمات (في المكالمات الصوتية والبيانات).

وساهم نمو الإيرادات وكفاءة التكاليف في توسيع الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 14% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 971 مليون ر.ق، وبتحسن بثلاث نقاط مئوية في هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين الذي وصل إلى 33%.

وسجلت Ooredoo الكويت نمواً في قاعدة العملاء بنسبة 5% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 2.8 مليون عميل مدعوماً بالأداء القوي في قطاع الخدمات مسبقة الدفع.

## Ooredoo عُمان

نجحت Ooredoo عُمان بزيادة قاعدة عملائها بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 3.1 مليون عميل.



وبقيت الإيرادات ثابتة عند 2,453 مليون ر.ق بسبب انخفاض إيرادات خطوط الجوال مسبقة الدفع ومبيعات المنتجات والخطوط الثابتة وذلك بسبب اشتداد المنافسة في عُمان خلال العام.

كما انخفضت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 9% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 1,156 مليون ر.ق، متأثرة بصورة رئيسية بانخفاض الهامش الإجمالي وارتفاع التكاليف التشغيلية. وحافظت الشركة على هامش قوي للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 47%.

## آسياسل - العراق

حافظت آسياسل على أدائها القوي خلال عام 2023 وسجلت نسبة زيادة من خانتين في إيراداتها وفي الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين، كما نجحت في توسيع قاعدة عملائها.

وارتفعت الإيرادات بنسبة 21% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 4,452 مليون ر.ق بفضل ارتفاع إيرادات البيانات، الأمر الذي أدى إلى زيادة الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بنسبة 24% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 1,953 مليون ر.ق، كما سجلت الشركة هامشاً قوياً بزيادة بنقطة مئوية واحدة ليصل إلى 44%.

وشهدت قاعدة العملاء زيادة بنسبة 4% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 17.7 مليون عميل بسبب آليات السوق المواتية.

## Ooredoo فلسطين

سجلت Ooredoo فلسطين زيادة في قاعدة العملاء بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 1.4 مليون عميل، وحافظت الشركة على موقعها الريادي في السوق من حيث رضا العملاء.

وانخفضت الإيرادات بنسبة 6% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 397 مليون ر.ق بسبب تحديات البيئة التشغيلية، ومع استثناء التأثير السلبي لأسعار الصرف، فإن الإيرادات زادت بنسبة 2%.

وعلى الرغم من التحديات الكبيرة إلا أن الشركة استفادت من مزايا التحسين المستمر للتكلفة، والتي أسفرت عن استقرار الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين مقارنة بالعام الماضي (ومع استثناء التأثير السلبي لأسعار الصرف، فإن الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة



والاستهلاك وإطفاء الدين زادت بنسبة 14% مع المحافظة على هامش قوي للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 39%.

## شمال أفريقيا

### **Ooredoo الجزائر**

حققت Ooredoo الجزائر أداءً جيداً خلال العام وسجلت نمواً في الإيرادات بنسبة 11% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 2,462 مليون ر.ق مدفوعاً بالإيرادات المرتفعة للبيانات الناتجة عن زيادة استهلاك البيانات. كما ساهم ارتفاع سعر صرف الدينار الجزائري بنسبة 5% أمام الريال القطري في زيادة الإيرادات.

وواصلت الشركة تحسين التكاليف في جميع عملياتها للمحافظة على الربحية، وسجلت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين زيادة بنسبة 26% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 992 مليون ر.ق، في حين تحسن هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بخمس نقاط مئوية ليصل إلى 40%.

وسجلت Ooredoo الجزائر نمواً بنسبة 3% مقارنة بالعام السابق في قاعدة عملائها لتصل إلى 13.4 مليون عميل والذي كان مدفوعاً بتكثيف تغطية الشبكة بهدف تحسين رضا العملاء من حيث التغطية وتجربة الاستخدام.

وتم تسجيل هذه النتائج القوية على الرغم من تحديات البيئة التشغيلية التي شهدت زيادة المنافسة في قطاع الجوال خلال العام، إلى جانب تأثير القوانين التي فرضت قيوداً جديدة على توريد أجهزة الهاتف إلى داخل السوق الجزائري.

### **Ooredoo تونس**

نجحت Ooredoo تونس في زيادة قاعدة عملائها بنسبة 2% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 7.3 مليون عميل، وذلك بالتزامن مع تعزيز الشركة لموقعها الريادي في قطاع الجوال ومواصلة استقطاب عملاء جدد للخدمات الثابتة.

وكان قطاع الجوال في تونس قد شهد تراجعاً، وبقيت الإيرادات ثابتة مقارنة بالعام السابق عند 1,470 مليون ر.ق، كما انخفضت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين



بنسبة 15% ر.ق لتصل إلى 556 مليون ر.ق. وتراجع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بسبع نقاط مئوية ليصل إلى 38%.

وبأخذ هذه التحديات بعين الاعتبار، فإن إدارة الشركة تولي اهتماماً كبيراً لهيكل التكاليف وتحرص على تحسين فعالية العمليات وكفاءتها.

## آسيا

### Indosat Ooredoo Hutchison (IOH) | محتسبة على أنها شركة مشتركة

أعلنت IOH بتاريخ 7 فبراير 2024 عن نتائجها للعام المالي 2023 (IOH).

وسجلت الشركة أداءً قوياً بالعملة المحلية حيث نمت الإيرادات بنسبة 10%، وتم تسجيل ارتفاع أكبر ووافقت في الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 22% ما أدى إلى تحقيق هامش قوي للأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 47% أي بزيادة بخمس نقاط مئوية.

## Ooredoo المالديف

اختتمت Ooredoo المالديف العام بنتائج قوية حيث سجلت زيادة في الإيرادات بنسبة 9% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 495 مليون ر.ق بفضل النمو في جميع قطاعات أعمالها.

وتم تسجيل نمو قوي في الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين بلغ 14% لتصل إلى 278 مليون ر.ق بفضل ارتفاع هامش إيرادات الخدمات وكفاءة معايير ضبط التكاليف المطبقة.

ووصلت قاعدة عملاء الشركة إلى 400 ألف عميل، أي بزيادة بنسبة 1% مقارنة بالعام الماضي.

## Ooredoo ميانمار

أعلنت مجموعة Ooredoo في سبتمبر 2022 عن بيع شركة الاتصالات التابعة لها في ميانمار إلى شركة Nine Communications Pte. Ltd، وإن المجموعة عازمة على استكمال عملية البيع هذه التي تخضع للظروف المعتادة لإتمام البيع، بما في ذلك الحصول على موافقة الجهات التنظيمية في ميانمار.



وشهدت قاعدة العملاء زيادة بنسبة 13% مقارنة بالعام السابق لتصل إلى 8.5 مليون عميل. وساهمت جهود الرقمنة الحديثة في تحسين تجربة العملاء الأمر الذي ظهر جلياً في نتائج صافي نقاط الترويج (NPS) ورضا العملاء.

وعند احتسابها بالعملة المحلية، فقد نمت الإيرادات بنسبة 4% مقارنة بالعام السابق بفضل نمو قاعدة العملاء وتحسن الأسعار. كما شهدت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين زيادة بنسبة 4% مقارنة بالعام السابق بفضل زيادة الإيرادات والضوابط الصارمة على التكاليف. وتم تحقيق هذا النتائج الجيدة على الرغم من تحديات البيئة التشغيلية.

وواصلت الإيرادات والأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضريبة والاستهلاك وإطفاء الدين محتسبة بالريال القطري تأثرها بسبب تراجع الكيات الميانماري.

-انتهى-

## معلومات عن Ooredoo

تُعدّ Ooredoo شركة اتصالات عالمية تعمل في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب شرق آسيا. وتوفر الشركة خدماتها لعملائها من الأفراد والشركات في 10 دول، كما تعد Ooredoo شركة رائدة في توفير تجربة استخدام بيانات مميزة من خلال محتوى واسع وخدمات متطورة عبر شبكتها المتطورة الثابتة والجوالة للبيانات.

في 31 ديسمبر 2023، بلغت إيرادات الشركة 23 مليار ر.ق. وأسهم Ooredoo مدرجة في بورصة قطر، وفي سوق أبوظبي للأوراق المالية.

## للاتصال

### علاقات المستثمرين

البريد الإلكتروني: [IR@ooredoo.com](mailto:IR@ooredoo.com)

تابعونا على تويتر: [@OoredooIR](https://twitter.com/OoredooIR)

للمزيد من المعلومات ومن ضمنها الجداول الإضافية والبيانات المالية والتفاصيل حول المعاملة الخاصة بالمستثمرين، يُرجى زيارة الموقع الإلكتروني: [www.ooredoo.com/en/investors/](http://www.ooredoo.com/en/investors/).

## بيان إخلاء المسؤولية



إن Ooredoo (الشركة الأم Ooredoo (ش.م.ق.ع)) ومجموعة الشركات التي تعد جزءاً من ("مجموعة Ooredoo") تدعو المستثمرين لتوخي الحذر بأن بعض البيانات المذكورة في هذه الوثيقة تشير إلى نوايا، وتطلعات، ومعتقدات، وتوقعات، وتنبؤات إدارة مجموعة Ooredoo بخصوص المستقبل، ولذلك فإنها تعتبر بيانات تطلعية.

كما تود مجموعة Ooredoo تحذير القارئ بأن البيانات التطلعية لا تمثل حقائق تاريخية، وأنها عبارة عن تقديرات وتنبؤات، وقد تختلف النتائج الفعلية مادياً عن النتائج المخططة بسبب المخاطر والشكوك المتعلقة على سبيل المثال وليس الحصر بما يلي:

- قدرتنا على إدارة النمو المحلي والدولي، والمحافظة على مستويات مرتفعة لخدمة العملاء
- نمو المبيعات المستقبلية
- قبول السوق لمنتجاتنا وعروض خدماتنا
- قدرتنا على توفير التمويل المناسب أو رأس المال لتمويل عملياتنا
- توسع الشبكات
- أداء شبكاتنا ومعداتنا
- قدرتنا على الدخول في تحالفات وصفقات استراتيجية
- التعاون مع شركات الاتصال المحلية من أجل تخصيص خطوط وربط معداتنا
- إجراءات الموافقات التنظيمية
- التغييرات في التكنولوجيا
- المنافسة في الأسعار
- ظروف السوق الأخرى والمخاطر المرتبطة بها

ولا تشكل هذه الوثيقة عرضاً للأوراق المالية أو دعوة أو تشجيعاً لأي شخص للاكتتاب على أو شراء أو الاستحواذ على أو بيع الأوراق المالية العائدة لأي من الشركات ضمن مجموعة Ooredoo.

ولا تتعهد مجموعة Ooredoo بالتحديث العلني أو غيره لأي من بياناتها التطلعية، سواءً نتيجة لأي أحداث مستقبلية أو معلومات جديدة أو غير ذلك.